

Communiqué de presse

Paris – 25 avril 2013

## **KelDoc, spécialiste de la prise de RDV en ligne auprès de médecins et dentistes, lève 700K€ auprès d'Alven Capital**

**La jeune société, en forte croissance, accueille à son capital Alven Capital et plusieurs business angels spécialistes des secteurs de la santé et d'internet**

KelDoc édite un service permettant aux internautes de facilement trouver des médecins et dentistes proches et disponibles. Avec la solution KelDoc les patients peuvent accéder à de nombreuses informations utiles sur le praticien, les tarifs, les moyens de paiement disponibles... et surtout peuvent directement prendre rendez-vous en ligne, en quelques clics. Les praticiens inscrits au service mettent ainsi à la disposition de leurs patients une solution innovante, et minimise de surcroît le temps consacré chaque jour à la prise de rendez-vous par téléphone.

La solution proposée par KelDoc, leader de son segment en France, est très bien accueillie par les patients et praticiens qui attendaient ce type de solution déjà très largement utilisée par des millions de patients et dizaines de milliers de médecins aux Etats-Unis et en Asie.

« *Nous avons choisi de commencer par nous concentrer sur la population de dentistes installés sur des zones urbaines à forte densité. Nous prévoyons d'étendre rapidement le service à d'autres spécialités, et de nous développer à court terme sur les principales villes européennes.* » annoncent Eduardo Ronzano et Nicolas Douay, les deux fondateurs de la société.

Tout juste quelques mois après sa création, KelDoc annonce son premier tour de table de près de 700 000 euros souscrit par le fonds Alven Capital accompagné de business angels spécialistes des secteurs de la santé et d'internet, fondateurs de laboratoires pharmaceutiques et de sociétés internet de premier plan.

Jeremy Uzan, investisseur chez Alven Capital explique : « *nous avons rapidement été convaincu par la solidité de l'équipe de fondateurs très complémentaires, de dimension européenne et par la qualité de la solution technique, très aboutie.* » Il ajoute « *l'outil KelDoc étant déjà fortement plébiscité par les praticiens, nous sommes confiants sur la capacité de l'équipe à développer rapidement le service KelDoc à grande échelle.* »

La société utilisera les fonds levés pour renforcer ses forces commerciales ainsi que son équipe technique afin d'accélérer son développement et de poursuivre l'intégration de sa plateforme avec l'ensemble des solutions logicielles médicales utilisées par les praticiens.

L'opération de levée de fonds a été pilotée par les équipes de Global Equities Corporate Finance.

### **A propos d'Alven Capital**

Alven Capital est un fonds de capital risque indépendant qui gère 250 M€. Alven Capital prend des participations dans des sociétés en forte croissance dans les secteurs des médias, des services et des technologies de l'information.

Alven Capital a déjà investi dans plus de 50 entreprises en Europe dont Companeo, SeLogger.com, Lengow, Newsweb/Boursier.com, Drivy, MonShowroom, Liligo, Splendia, MobPartner, eBoutic.ch, Planetveo, Qosmos, Mailjet, Webhelp, JolieBox/Birchbox, iAdvize, Mention, etc.

[www.alvencapital.com](http://www.alvencapital.com)

### **A propos de KelDoc**

KelDoc est une startup basée à Paris et créée en 2012 qui permet aux internautes de trouver un dentiste ou médecin et de prendre rendez-vous en quelques clics.



Alvencapital

[www.keldoc.com](http://www.keldoc.com)

**Contact presse**

Eduardo Ronzano – [eronzano@keldoc.com](mailto:eronzano@keldoc.com)